

DiSC® Perfiles de personalidad y tendencias financieras

	ALTA "D" DOMINIO <i>(DOMINANCE)</i>	ALTA "I" INFLUENCIA <i>(INFLUENCE)</i>	ALTA "S" ESTABILIDAD <i>(STEADINESS)</i>	ALTA "C" CONCIENCIA <i>(CONSCIENTIOUSNESS)</i>
 MOTIVACIÓN PRINCIPAL	Tiempo: "¿Qué me ahorrará tiempo? ¡Quiero alcanzar mis metas lo antes posible!"	Aprobación: "¿Qué me hará ganar mucho reconocimiento y aprobación?"	Falta de conflicto: "¿Qué puedo hacer para reducir la posibilidad de un conflicto? Quiero ayudar a otros".	Perfección: "¿Qué es lo mejor? ¡Insisto en la calidad y la eficiencia!"
 EL DINERO REPRESENTA	Un boleto al poder, autoridad, control sobre las decisiones.	Un boleto al prestigio, reconocimiento, popularidad, aceptación.	Un boleto para ayudar a los demás, seguridad personal.	Un boleto para el control, precisión y uso del talento analítico.
 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS	Desea el control bajo estrés: "Podemos manejar este problema; ¡lo haremos a mi manera!"	Propenso a culpar a otros por los problemas. "¡No puedo creer que nos hayas metido en este lío!"	Le gusta abordar los problemas en equipo. "Cálmate; trabajemos juntos en esto".	Rápido para analizar y diseccionar metódicamente los problemas; sujeto a la parálisis de análisis.
 TENDENCIAS DE COMPRAS	Orientado a objetivos. "Compra lo que sea que viniste a buscar y vete de aquí". Propenso a comprar artículos caros pidiendo prestado grandes sumas.	Evento social. Desea productos de marca para llamar la atención, el favor y dejar una impresión positiva.	Dificultad para decirle a los vendedores "no". Espera hasta el último minuto para comprar.	Comprador meticuloso. Las decisiones se retrasan hasta que se encuentra el "mejor" producto; paga de más por la calidad.
 CONTABILIDAD	Delega la tarea. "Está bien, estás a cargo de la chequera. Por favor, avísame si necesitas ayuda".	Batalla con el detalle y la organización. "¿Qué es la contabilidad?" y "¿dónde está la chequera?"	Dispuesto a hacer cualquier cosa que le agrade al cónyuge. "Claro, estaré feliz de balancear la chequera. Me encantaría ayudar".	Sobresale en la elaboración de presupuestos y el control de registros. "¿Lo ves? Cuadra hasta el último centavo. ¡Sabía que tenía razón!"
 PLANIFICACIÓN	Sobresale en la creación de planes a largo plazo. "Podemos jubilarnos a los 45 años siguiendo mi plan. ¡Esta vez haremos una fortuna!"	Prefiere las decisiones impulsivas a la planificación. "Tengo una gran idea; ¡Volemos a Florida para una escapada este fin de semana! ¿No te parece emocionante?"	Desea disfrutar el momento presente; reacio a planificar. "¡Me preocuparé por eso mañana!"	Se pone ansioso sin un plan. "¿Dónde viviremos en 5 años? ¿Cómo pagaremos la universidad? ¿Qué pasa si mamá va a un asilo de ancianos? Mi agenda dice..."